

sorein

+ Sauberkeit mit Tradition

Der Anwender

Die Sorein-Fabrik GmbH ist darauf spezialisiert, Handreinigungs-, Hautschutz- und Hautpflegeprodukte für die Industrie und das Gewerbe herzustellen. Die über 85-jährige Erfahrung auf dem Gebiet der beruflichen Handhygiene erlaubt es, ein umfassendes und auf die Kundenbedürfnisse ausgerichtetes Programm anzubieten. Bei sehr starken Verschmutzungen ist Sorein der Marktführer im deutschsprachigen Raum der Schweiz. Die Produkte werden in der Sorein-Fabrik GmbH in Pfäffikon (ZH) entwickelt und produziert.

„Ein ERP-System ist wie das Rückgrat eines Unternehmens. Die richtige Wahl von System und Partner hat strategische Bedeutung.“

Dr. Daniel Bürki
Inhaber Sorein-Fabrik

Sorein-Fabrik GmbH

Ansprechpartner
Dr. Daniel Bürki

Feldstrasse 34
CH-8330 Pfäffikon
Telefon: +41 (0)44 950 13 13
eMail: info@sorein.ch
Internet: www.sorein.ch

SelectLine in der Praxis Hygienelösungen

SelectLine: Erfolgreiche Nachfolgeregelung

→ Die Ausgangssituation

Dr. Daniel Bürki übernahm 2008 die Sorein-Fabrik GmbH im Rahmen einer Nachfolgeregelung. „Wichtig für eine erfolgreiche Geschäftsübernahme ist neben dem Wissens- und Netzwerktransfer die Verfügbarkeit sowie der Zugriff auf sämtliche relevanten Informationen innerhalb des Unternehmens. Zum Zeitpunkt der Übernahme gab es bei Sorein aber keine integrierte EDV-Lösung.“ Offerten wurden in Word getätigt, Bestände auf 'Sicht' geführt, Lieferantenbestellungen mündlich abgewickelt, die gesamte Produktion wurde ausserhalb eines IT-Systems manuell geführt, Kundendaten des Aussendienstes waren lokal gespeichert und mussten synchronisiert werden. Aussagen über Anzahl Neukunden, Auftragsbestand, Auftragseingang, Umsatz bis Ende Monat, Deckungsbeiträge etc. waren nicht auf 'Knopfdruck' vorhanden. Ein grosser Teil der Managementkapazität wurde so für rein operative Tätigkeiten absorbiert. Diese Ausgangslage führte deshalb schnell zur Suche nach einer neuen IT-Lösung.

→ Die Lösung: SelectLine



Sorein-Fabrik, Spezialist für Hygienelösungen in Industrie und Gewerbe

Ein Pflichtenheft mit wenigen Key Issues und einige Konkurrenzpräsentationen entschieden zu Gunsten von SelectLine. Bereits acht Monate nach Geschäftsübernahme war das 'Going live' - professionell vorbereitet vom SelectLine-Partner Spektra Netcom AG. Die Datenmigration und Einführung war friktionslos und der Schulungsaufwand beschränkte sich auf wenige Tage. Die Einführungstaktik umfasste eine dreiphasige Umsetzung: Vom ersten Tag an konnte das gesamte Geschäft ausgangsseitig (Offerte, Auftrag, Lieferschein, Rechnung bis zum

Zahlungseingang) abgewickelt werden. In der zweiten Phase kam die Eingangseite (Bestellvorschlag, Bestellung und Wareneingang) hinzu. In der dritten Phase wurde dann die gesamte Produktion mit Stücklisten, Werkaufträgen usw. implementiert.

→ Der Kundennutzen

Der unmittelbare Nutzen einer integrierten ERP-Lösung ist abhängig vom vorliegenden Organisationsgrad. Je tiefer der Organisationsgrad nach 'best practice'-Kriterien, desto höher ist der Nutzen durch die Einführung eines ERP-Systems. Bei Sorein liegt der Nutzen im Zeitgewinn über alle betriebswirtschaftlichen Prozesse hinweg. „Gekoppelt mit der entsprechenden Flexibilität, Stabilität, Sicherheit und einem überraschend breiten Funktionsspektrum konnte ein Quantensprung im Organisationsgrad verwirklicht werden. Die Einführung von SelectLine bringt per se nicht mehr Geschäftsvolumen, schafft aber klar die Voraussetzung dazu. Die 'Reise' für uns kann weitergehen und mit SelectLine sind wir bestens für neue Märkte gerüstet, besonders bei einer Markterweiterung mit entsprechend notwendiger Sprachunterstützung oder etwa einer E-Shopintegration“, so Dr. Bürki in seinem abschliessenden Fazit.

